

# „Kompetenz mit Drahtkamm“

bindereport-Interview mit Anne Thul, Marketing Manager bei der Heinrich Steuber GmbH + Co. (Mönchengladbach)

bindereport: Bitte geben Sie uns einen Überblick über das Portfolio der Firma Steuber.

**Anne Thul:** Gerne. Unser Portfolio umfasst die Bereiche Vorstufe, Vernetzung, Offsetdruck, Digitaldruck, Druck-Weiterverarbeitung und Verbrauchsmaterial. Wir bieten ein breites Produktprogramm an Maschinen, Anlagen und Dienstleistungen für die gesamte Produktions-Prozesskette.

bindereport: Unsere Leserschaft interessiert sich besonders für den Bereich der Druck-Weiterverarbeitung. Wie ist Steuber in diesem Bereich aufgestellt?

**Anne Thul:** Im Bereich der Druck-Weiterverarbeitung sind wir sehr umfassend aufgestellt. Wir bedienen Auflagen von 1 bis 1 Million und decken sämtliche Bereiche der Weiterverarbeitung ab.

Das macht uns zu einem zuverlässigen Partner für Druckereien jeder Größe.

bindereport: Welche Rolle spielt das Geschäft mit Verbrauchsmaterial bei Steuber?

**Anne Thul:** Das Geschäft mit Verbrauchsmaterial wächst stetig. Über unseren Webshop unter „mysteuber.net“ können unsere Kunden 24/7 Produkte für ihre Produktion bestellen. Dabei reicht das Sortiment von Druckplatten, Tonern und Tinten für den Digitaldruck, Drucksaal-Produkten, wie Gummitücher und Verbrauchsmaterial für den Offsetdruck, über Bindezubehör und Verpackungsmaterialien bis hin zu Klebstoffen und Reinigern. Wir sind seit vielen Jahren Premium-Partner für Henkel-Klebstoffe und setzen damit auf hochwertige und zuverlässige Produkte. Zudem verfügen wir über ein eigenes Farblabor mit Mischstation. Neben den klassischen Skalen- und Sonderfarben sind wir Experten für migrationsarme Druckfarben für den Verpackungsdruck.



Unsere Interviewpartnerin Anne Thul, Marketing Manager, zusammen mit Jan Gesterkamp, Regional Sales Manager. FOTO: HEINRICH STEUBER GMBH + CO.

Diese Bereiche sind wichtiger Bestandteil unseres Geschäftsmodells und ergänzen unser Angebot an Maschinen sowie Dienstleistungen optimal.

bindereport: Neu im Portfolio ist der Lieferant PrintWire. Wie kam es zu dieser Entscheidung?

**Anne Thul:** Wir haben festgestellt, dass wir dem Wunsch unserer Kunden nach Material für Drahtkamm-Bindungen und Kalenderzubehör bisher nicht in der gewünschten Form nachkommen konnten. Mit PrintWire haben wir nun einen kompetenten Partner gefunden, der uns diese Möglichkeit bietet.

bindereport: Was zeichnet das Produktprogramm von PrintWire aus?

**Anne Thul:** Mit vielen bereits ab Lager verfügbaren Artikeln können wir unsere Kunden kurzfristig bedienen. Dabei erfolgt die Lieferung über Steuber direkt oder per Spedition. Natürlich ist auch

Selbstabholung möglich. Das Sortiment umfasst ein breites Angebot an Spulen in verschiedenen Größen und gängigen Farben und überzeugt durch ein attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis. Damit können wir den Anforderungen unserer Kunden zukünftig noch mehr gerecht werden.

bindereport: An wen können sich Interessenten nun zur Kontaktaufnahme wenden?

**Anne Thul:** Jan Gesterkamp ist unser Regional Sales Manager und als gelernter Buchbinder hierfür genau der richtige Ansprechpartner. Er verfügt über viele Jahre Erfahrung in der Druck-Weiterverarbeitung und steht Interessenten bei der Auswahl der richtigen Produkte, nicht nur zum Thema Drahtkamm-Bindung, beratend zur Seite.

Informationen:

Jan Gesterkamp |

E-Mail: [j.gesterkamp@steuber.net](mailto:j.gesterkamp@steuber.net) |

mobil: +49 (0) 162 6861129